

Zufriedene Kunden sind unsere beste Referenz



Maßgeschneiderte Mobilfunklösungen für jedes Unternehmen

Durch individuelle Sprach- und Datentarife, aktuelle Hardwareangebote und eines der modernsten Netze Europas sichert O₂ effektive Kommunikation



Branche:

Lebensmittelindustrie

Das Anforderungsprofil:

- Uneingeschränktes mobiles Arbeiten und Kommunizieren
- Zuverlässige Erreichbarkeit und transparente Kostenstruktur

Die Lösung:

Individuelles Mobilfunkkonzept mit O₂ on Business Upgrade und Hardware-Komponenten

Das Ergebnis:

Nationale Flatrate für mobiles Telefonieren und Arbeiten



„O₂ ist eine Firma, die mit Begeisterung an neue Kunden herangeht und die bietet, was Unternehmen heutzutage an Telekommunikation brauchen. Für mich ist O₂ auch deshalb eine gute Wahl, weil sie sich wie BIONADE verantwortungsbewusst für Gesellschaft und Umwelt einsetzt.“

Peter Kowalsky,
geschäftsführender Gesellschafter,
BIONADE GmbH



„Die Mitarbeiter von O₂ sind auf unsere Bedürfnisse eingegangen und haben für uns individuelle Lösungen gesucht.“

Guido Civati,
Geschäftsführer Deutschland,
Luigi Lavazza Deutschland GmbH



Branche:

Lebensmittelindustrie

Das Anforderungsprofil:

Kostenreduzierte Mobilfunklösung für die deutschen Standorte und im Ausland

Die Lösung:

- O₂ on Business Upgrade für unbegrenztes Telefonieren in alle deutschen Netze
- International Option für günstige mobile Telefonie ins Ausland

Das Ergebnis:

Senkung der Mobilfunkkosten im In- und Ausland

Weitere Referenzkunden Mobilfunk:



**Branche:**

Luftfahrtindustrie/Maschinenbau

Das Anforderungsprofil:

- Konstante weltweite Erreichbarkeit der mobilen Service- und Vertriebsmitarbeiter
- Kosteneffiziente Mobilfunklösung für die deutschen Standorte

Die Lösung:

- Internationales Roaming-Partner-Netzwerk
- Mobile „Homezone“ für die Standorte in Deutschland

Das Ergebnis:

- Zuverlässige mobile Kommunikation weltweit
- Mobile Erreichbarkeit zu festnetzgünstigen Konditionen deutschlandweit



„O₂ bietet uns, was wir für die Realisierung unserer Wachstumsziele brauchen – die weltweite Erreichbarkeit unserer Service- und Vertriebsmitarbeiter.“

Erwin Pignitter,
Senior Vice President,
MTU Aero Engines GmbH

„Das Projekt ‚Handy statt Pieper‘ war ein voller Erfolg. O₂ machte die Kommunikation auf unserem weitläufigen Gelände sehr viel einfacher.“

Udo Wichmann,
Abteilungsleiter Kaufmännisches
Gebäudemanagement, Medizinische Hochschule
Hannover (MHH)

**Branche:**

Bildungseinrichtung

Das Anforderungsprofil:

- Effektive Mobilfunklösung, die Pager-Einsatz ablöst
- Ausrüstung der Mitarbeiter mit modernster Hardware

Die Lösung:

- Campus-Lösung mit eigener Basisstation für Versorgung in stark abgeschirmten Bereichen auf dem Klinikgelände
- BlackBerry® Lösung für mobiles Arbeiten

Das Ergebnis:

- Kostenlose Telefonie von Dienst-Handy zu Dienst-Handy auf dem Campus und festnetzgünstige mobile Erreichbarkeit
- Mobiles Arbeiten mit vollem Datenzugriff

seidensticker

Branche:

Handel, Bekleidung

Das Anforderungsprofil:

- Unkomplizierte M2M Lösung für innovative Warenautomaten
- Echtzeit-Übermittlung des Lagerbestandes und zuverlässiger Informationsaustausch zwischen Automaten und Logistikzentrale

Die Lösung:

- Ausstattung mit M2M SIM-Karten von O₂
- Übertragung des Lagerbestandes in Echtzeit an die Logistikzentrale und zuverlässiger Informationsaustausch über das O₂ Netz

Das Ergebnis:

- Erhöhung der Firmen- und Markenbekanntheit
- Seidensticker Modeautomaten setzen weltweit neue Maßstäbe im Vertrieb



„Wir haben uns noch nie gescheut, neue Wege einzuschlagen. Für die Realisierung unserer Ideen haben wir mit O₂ den richtigen Partner gefunden.“

Gerd Oliver Seidensticker,
Geschäftsführer,
Seidensticker Holding

Weitere Referenzkunden Mobilfunk:

Sichere Standortvernetzung bei maximaler Zuverlässigkeit

O₂ bietet ein breites Spektrum an professionellen Lösungen für Internetzugänge und Festnetztelefonie sowie dazugehörige Tarife mit hohem Service- und Leistungsumfang

BÖLLHOFF *Joining together!*

Branche:

Herstellung von Verbindungstechnik

Das Anforderungsprofil:

Zuverlässige Infrastruktur für das technische Bestell- und Warenmanagement

Die Lösung:

- Vernetzung von elf nationalen und drei internationalen Standorten auf Basis der MPLS-Technologie
- ISDN-/DSL-Backup-System

Das Ergebnis:

- Zuverlässiges Warenmanagement über alle Standorte hinweg
- Minimales Ausfallrisiko des Netzwerks



„Die Vernetzung unserer Standorte ist für unser erfolgreiches Warenmanagement ein wichtiger Baustein. Durch die Lösung von O₂ ist die technische Basis sicherer und einfacher geworden.“

Marcus Rosche, Leiter DV Technik,
Wilhelm Böllhoff GmbH & Co. KG



„Eine sichere und leistungsstarke Standortvernetzung ist für uns von elementarer strategischer Bedeutung. Mit O₂ haben wir hier einen Partner, dem wir vertrauen.“

Udo Bauersachs,
CIO, Hermes Europe GmbH



Branche:

Logistik

Das Anforderungsprofil:

- Verbindung der regionalen Logistik- und Verteilerzentren mit der Firmenzentrale in Hamburg
- Starker Fokus auf Sicherheit und Verfügbarkeit zur Absicherung der vollständig zentralisierten Hermes Anwendungsumgebung

Die Lösung:

- Verbindung der ca. 70 Standorte mit der Zentrale in Hamburg über ein einheitliches MPLS-VPN
- Lokalspezifische Backup-Konzepte

Das Ergebnis:

- Einfache, kostengünstige und hochverfügbare Lösung durch 3-Wege-Anbindung
- Erhebliche administrative und operative Entlastung

Weitere Referenzkunden Internet, Netzwerk und Sicherheit:

Flexible Hosting-Lösungen und kompetenter Service

O₂ ist der zuverlässige Partner für Internetportal-, Intranet/Extranet-, CMS- und Housing-Lösungen und bietet dabei höchste Kosteneffizienz

SPIEGEL ONLINE

Schneller wissen, was wichtig ist.

Branche:

Online-Medien

Das Anforderungsprofil:

- Gewährleistung einer stets verfügbaren und zuverlässigen IT-Infrastruktur
- Transparente Kostenstruktur

Die Lösung:

- Bereitstellung von Servern, Load Balancern, Managed Firewalls und Storages
- Migration einer komplexen Managed-Hosting-Lösung

Das Ergebnis:

Konstante Stabilität und Erreichbarkeit

„In O₂ haben wir einen idealen Hosting-Partner gefunden, dessen Service und IT-Infrastruktur uns die notwendige Stabilität und Flexibilität bieten, mit SPIEGEL ONLINE weiter wachsen zu können.“

Dr. Roland Klose,
Leiter EDV, SPIEGEL ONLINE GmbH



„Wir suchten einen Partner, der ein Projekt dieser Größenordnung souverän umsetzen und sich gleichzeitig immer flexibel auf unsere Anforderungen einstellen kann.“

Frank Penning,
CTO, ProSiebenSat.1 Media AG



Branche:

Multimedia-Unternehmen

Das Anforderungsprofil:

Relaunch der Webpräsenz www.prosieben.de

Die Lösung:

- Full-Managed-Hosting-Lösung auf Basis einer neuen IT-Infrastruktur
- Implementierung WCMS mit einem 24/7-Applikationsbetrieb

Das Ergebnis:

- Gewährleistung von Stabilität der ProSieben Plattform selbst unter Extrembelastungen
- Steigende Nutzerzahlen sowie hohe Download-Quote

zalando

Branche:

E-Commerce

Das Anforderungsprofil:

- Skalierbares Hochleistungs-Hosting mit maximaler Ausfallsicherheit
- Mobile Smartphone-Lösung

Die Lösung:

- Full Managed Hosting von O₂ und Leitungsnetz für weltweites Ausbaupotenzial
- Ausstattung mit Smartphones und O₂ Business-Tarifen

Das Ergebnis:

- Zuverlässigkeit und Stabilität des Zalando Online-Shops
- Sicherstellung eines internationalen Rollouts des Schuh- und Modeshops



„Wenn ein Unternehmen, das klein startet, schnell ganz groß werden will, dann muss es zu Telefónica.“

Frank Biedka,
Geschäftsführer, Zalando GmbH

Weitere Referenzkunden Hosting:





Der Service von Telefónica Germany kommt bei Selbstständigen, Freiberuflern, Kleinunternehmern und Mittelständlern gut an. Das belegt das Zertifikat „TÜV Service tested“ mit der Note „gut“ (2,0). Der TÜV Saarland hat dazu im November 2011 rund 1.000 O₂ Kunden aus diesem Segment zu ihrer Zufriedenheit befragt.

Geschäftskunden schätzen besonders die Angebotsvielfalt sowie die Produkt- und Servicequalität von O₂. Auch für das Engagement und die Freundlichkeit der Mitarbeiter sowie den Service in den O₂ Shops gab es viel Lob.

essential – Der E-Mail-Newsletter von O₂ für Geschäftskunden versorgt Sie regelmäßig mit wertvollen Informationen für Ihr Business. Einfach anmelden: o2business.de/newsletter

Wir sind auch auf XING, Facebook, Twitter und YouTube für Sie da. Diskutieren Sie mit uns oder schicken Sie uns eine Nachricht. Folgen Sie uns auf:



www.o2business.xing.com



www.twitter.com/o2business



www.facebook.com/o2de



www.youtube.com/o2de

Mehr Informationen erhalten sie unter: o2business.de/referenzen

Überreicht durch:

Telefónica Germany GmbH & Co. OHG
Business-Interessenten-Team
D-90345 Nürnberg

T 0800 33 888 33
F 0800 33 888 34
E business-interessenten-telesales@o2.com

o2business.de